1. Please summarize your innovation in 100 words or less.

يرجى تلخيص ابتكارك في 100 كلمة أو أقل.

1. What is your proposed idea, technology or service?

ما هي فكرتك المقترحة ، التكنولوجيا أو الخدمة؟

1. What exactly does it do and how does it work?

ما الذي تفعله بالضبط وكيف تعمل؟

1. What are the novel features of your idea or technology?

ما هي الميزات الجديدة لفكرتك أو تقنيتك؟

1. How is it better than what currently exists?

ما يميز حلك أو ابتكارك عن الحلول الموجودة في الأسواق حاليا؟

1. Does your idea or technology have any associated intellectual property?

هل تمتلك فكرتك أو تقنيتك أي ملكية فكرية مرتبطة؟

1. What are the skills, capabilities and/or experience that makes you capable of developing this solution?

ما هي المهارات والقدرات التي تجعلك قادرًا على تطوير هذا الحل؟

1. How do you think this idea or technology can be commercialized?

كيف تعتقد أن هذه الفكرة أو التكنولوجيا يمكن تسويقها؟

1. How big do you think is the addressable market for your idea, technology or service? What are your key financial assumptions?

ما هو حجم السوق الذي يعتني بفكرتك أو تقنيتك أو خدمتك؟ ما هي الافتراضات المالية الرئيسية الخاصة بك؟

1. How have you tested or validated the size of this opportunity?

كيف قمت باختبار أو التحقق من حجم هذه الفرصة؟

1. What is the stage of your idea or technology at the moment? (e.g. idea stage, prototype stage, testing stage, fully developed)

ما هي المرحلة من فكرتك أو التكنولوجيا في الوقت الراهن؟ (على سبيل المثال ، مرحلة الفكرة ، مرحلة النموذج الأولي ، مرحلة الاختبار ، مطورة بالكامل)

1. What is the expected cost for the implementation of the prototype? (Please include a detailed list of resources, equipment…)

ما هي التكلفة المتوقعة لتنفيذ النموذج الأولي؟ (يرجي ذكر جميع الموارد او الأجهزة اللازمة ااتنفيذ)

1. Describe the next steps, plan of action and timeline if you win this challenge. What milestones do you foresee as your innovation is taken up?

صف الخطوات التالية وخطة العمل والمدة الزمنية التي ستتخذها إذا فزت في هذا التحدي. ما هي المعالم التي تتوقعها مع ابتكارك؟

1. What resources or help are you expecting the Challenge Holder (Factory seeking solution) to contribute to the development or commercialization process?

ما هي الموارد أو المساعدة التي تتوقع أن يساهم فيها صاحب التحدي (المصنع الباحث عن الحل) في عملية التطوير أو التسويق؟

1. What is your expectation for the reward? (e.g. monetary reward, profit share, employment contract)

ما هو توقعك للمكافأة؟ (مثل المكافأة النقدية ، حصة من الأرباح ، عقد العمل)